

SEMINARIUM REGIONALNE



Nowa perspektywa to nowe możliwości

11-12 września 2014 r.
Zabrze

P
P
P



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



Projekt współfinansowany przez Unię Europejską w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

Wiedza, która poszerza horyzonty

Bartosz Korbus o inicjatywie

BARTOSZ KORBUS



Koordynator projektu systemowego PARP pt. „Partnerstwo publiczno-prywatne” po stronie Instytutu PPP oraz współprowadzący seminaria regionalne.

Absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Warszawskiego na kierunku prawo - specjalizacja prawo finansowe, a także studiów podyplomowych z zakresu prawa unijnego oraz zarządzania funduszami EU. W 2003 r. założył Fundację Instytut Partnerstwa Publiczno-Prywatnego. Jest ekspertem z zakresu ppp, członkiem Zespołu ds. ppp w Ministerstwie Gospodarki, redaktorem naczelnym czasopisma pt. FORUM PPP, autorem licznych publikacji poświęconych zagadnieniom ppp oraz zamówień publicznych. Od 2011 r. pełni funkcję koordynatora projektu systemowego PARP pt. „Partnerstwo publiczno-prywatne” po stronie Instytutu PPP.

Szanowni Państwo,

Partnerstwo publiczno-prywatne to nadzieja większości polskich samorządów na efektywne ekonomicznie inwestycje w czasach ograniczonych zasobów finansowych. Dla podmiotów prywatnych jest to z kolei możliwość uruchomienia nowego kanału dystrybucji swoich usług. Seminarium regionalne poświęcone partnerstwu publiczno-prywatnemu to szansa, by je zacząć realizować już dziś.

Seminaria regionalne organizuje Instytut PPP, który wspólnie z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości realizują projekt systemowy PARP pn. „Partnerstwo publiczno-prywatne” mający na celu upowszechnianie wiedzy na temat ppp, prowadzące do zwiększenia liczby przedsięwzięć realizowanych w tej formule w Polsce. Projekt jest finansowany z Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki, Działanie 2.1, Podziałanie 2.1.3.

Analizując zaangażowanie sektora prywatnego w projekty ppp widoczna jest tendencja, iż to głównie duże firmy uczestniczą w rynku ppp, co w pewnym stopniu jest pochodną braku wiedzy na temat ppp wśród małych i średnich przedsiębiorstw. Dlatego też obecnie kierujemy do MSP zaproszenie do udziału w bezpłatnych dwudniowych seminariach, podczas których będą Państwo mogli zaznajomić się z przebiegiem procesu realizacji inwestycji w formule ppp. A dzięki wiedzy i informacjom uzyskanym podczas seminariów będą Państwo mogli uruchomić nowy kanał sprzedaży dla swoich usług i produktów niedostępny dla podmiotów, które wiedzy w zakresie ppp nie posiadają.

Dzięki zdobytej wiedzy z zakresu ppp podczas seminariów regionalnych, które obecnie Państwu proponujemy i zachęcamy do udziału, będą Państwo mieli szansę na podniesienie konkurencyjności Państwa przedsiębiorstwa.

Zapraszam do udziału w seminariach regionalnych organizowanych w ramach projektu systemowego PARP.

Z uszanowaniem,

Bartosz Korbus

Wiedza to początek biznesu

Seminarium zaprojektowane przez specjalistów dla specjalistów

Podczas projektowania programu seminarium oraz wizji jego przebiegu nasi specjaliści skupili się przede wszystkim na tym, aby uczestnicy nie wynieśli tylko samej wiedzy. Choć wiedza jest potrzebna i często determinuje udane podejście do przedsięwzięcia, to kluczowe są również inne czynniki, takie jak: akceptacja ze strony zarządu, wiedza i zdolność pracowników do obsługi przedsięwzięć, kontakt z innymi firmami oraz zrozumienie istoty współpracy w ramach ppp. Efektem naszych prac jest niniejsze seminarium, na które mamy przyjemność Państwa zaprosić oraz pełne wsparcie podczas rejestracji.

MERYTORYKA DOPASOWANA DO POTRZEB

Naszym zamiarem było stworzenie spotkania, które nie tylko umożliwi Uczestnikom zdobycie wiedzy na temat ppp, ale, co równie ważne, pozwoli na poznanie firm z branży i konkretnych rozwiązań, które później mogłyby zostać wykorzystane i wdrożone w przedsiębiorstwie.

BIZNESOWE PODEJŚCIE

Trenerzy, którzy będą prowadzili seminarium, poza specjalistyczną wiedzą z zakresu ppp, posiadają praktyczne doświadczenie w realizacji projektów ppp, zdobywane latami w doradztwie i konsultacjach projektów zarówno na rzecz strony publicznej, jak i partnera prywatnego.

DOWIEDZ SIĘ WIĘCEJ. ZBUDUJ SIĘĆ KONTAKTÓW

Nowa jakość to przede wszystkim przekazywanie doświadczeń zebranych podczas wieloletniej praktyki i wskazywanie rozwiązań możliwych do implementacji. Wraz z zakończeniem seminarium będą Państwo posiadali wiedzę dostępną do tej pory niewielkiej grupie przedsiębiorców.

INDYWIDUALNE KONSULTACJE

Po zakończeniu seminarium każdy Uczestnik będzie mógł indywidualnie skonsultować pomysły na rozwój działalności przedsiębiorstwa, które pojawiły się w trakcie trwania seminarium.

Wsparcie

Efetywne i profesjonalne

DAWID ZALEWSKI



Specjalista ds. organizacji seminariów regionalnych

Firmy ograniczają liczbę swoich pracowników w uczestnictwie w szkoleniach i różnicują terminy, w których mają się odbywać, w obawie przed wysokimi kosztami oraz czasem poświęconym przez pracowników na udział w nich.

W efekcie członkowie jednego zespołu szkoleni są przez różne podmioty i dysponują nie równą wiedzą. Tym razem seminarium zapewnia najwyższą jakość wiedzy, z której jednocześnie powinien skorzystać cały zespół firmy współpracujący z podmiotem publicznym.

Udział jednego pracownika wzmacnia pozycję firmy na rynku dając tym samym sygnał, że firma świadomie kreuje swoją strategię rozwoju. Uważamy, że w przypadku, gdy firma decyduje się na przeszkolenie kilku pracowników, tworzy merytoryczny zespół przygotowany do wspólnego rozpatrywania zagadnień i wzajemnej interakcji wewnątrz firmy. Wówczas mamy do czynienia z efektywną formą inwestycji w kapitał ludzki przedsiębiorstwa. Lepiej przygotowany zespół, to większa sprzedaż i umiejętne korzystanie z nowego kanału dystrybucji jakim jest ppp, a tym samym wyższy zysk.

KROK I



Wsparcie w wyborze właściwych osób

Każda z firm może zgłosić się do Instytutu PPP z zapytaniem o dobór osób, które najefektywniej skorzystają z oferowanego szkolenia. Jesteśmy do Państwa dyspozycji pod numerami telefonów: 22 435 95 02, 535 006 591 lub pod adresami email: ppp-efs@ippp.pl, dawid.zalewski@ippp.pl.

KROK II



Zgłoszenie chęci uczestnictwa

Zgłoszenie chęci uczestnictwa w seminarium regionalnym poświęconym ppp należy dokonać elektronicznie za pośrednictwem formularza dostępnego na stronie internetowej www.ppp.parp.gov.pl w zakładce Seminaria regionalne.

W przypadku zgłoszenia więcej niż jednej osoby, należy wypełnić formularz dla każdej ze zgłaszanych osób.

KROK III



Oczekiwanie na odpowiedź

Najpóźniej na 14 dni przed rozpoczęciem seminarium otrzymają Państwo informację o wyniku rekrutacji.

KROK IV



Zakończenie procesu rejestracyjnego

Po zakończeniu weryfikacji nadesłanych zgłoszeń skontaktujemy się z Państwem przekazując do wypełnienia i dostarczenia do Instytutu PPP komplet dokumentów, stanowiących warunek obligatoryjny uczestnictwa w seminarium.

Dla kogo seminarium

Kryteria udziału w seminarium

Seminarium skierowane jest do wszystkich osób, które w ramach firmy zajmują się zamówieniami publicznymi lub relacjami z sektorem publicznym i pozyskiwaniem zewnętrznych źródeł finansowania inwestycji. Szkolenie cenne będzie szczególnie dla osób zarządzających sprzedażą, tworzących strategię firmy oraz dla prawników.

Warunkiem koniecznym uczestnictwa w seminarium jest reprezentowanie małego lub średniego przedsiębiorstwa.

INFORMACJA



Kryterium wielkości przedsiębiorstwa

- Przedsiębiorstwo małe (l. os. zatrudnionych: 10-49, roczny obrót: 2-10 mln euro)
- Przedsiębiorstwo średnie (l. os. zatrudnionych: 50-249, roczny obrót: 10-50 mln euro)

Miejsce i termin seminarium

Koniecznie zapisz datę w kalendarzu

Seminarium regionalne odbędzie się w dniach 11-12 września 2014 r. w Willi Ambassador ***, która usytuowana jest przy ul. 3 Maja 78 w Zabrzu.

Uczestnicy seminarium mają zapewniony bezpłatny udział w szkoleniu z wyżywieniem, materiały dydaktyczne, a także nocleg – jeśli zaistnieje taka potrzeba.

Kontakt

Jesteśmy do Państwa dyspozycji pod numerami telefonów: 22 435 95 02, 535 006 591 lub pod adresami email: ppp-efs@ipp.pl, dawid.zalewski@ipp.pl.



PROGRAM SEMINARIUM (DZIEŃ I)

9:30-10:00 Rejestracja uczestników i rozpoczęcie seminarium

10:00-11:30 Zasady i uwarunkowania rozwoju partnerstwa publiczno-prywatnego i koncesji

➡ Geneza i cele ppp:

Kto jest uczestnikiem przedsięwzięć ppp? Dlaczego władze publiczne potrzebują wsparcia przedsiębiorców prywatnych w realizacji zadań publicznych? Dlaczego przedsiębiorców interesuje tego typu współpraca? Jaki jest cel udanej współpracy w ramach ppp, m.in. z uwzględnieniem aspektów społecznych przedsięwzięcia? Kiedy władze publiczne mogą stosować ppp i koncesję? Jakie są kroki do nawiązania współpracy? Jak i czy sektor prywatny może inicjować współpracę z sektorem publicznym?

➡ Definicja ppp:

Jakie elementy współpracy typu ppp/koncesyjnego wyróżniają ją na tle innych instrumentów realizacji zadań publicznych?

➡ Dyskusja

11:30-11:40 Przerwa

11:40-13:10 Źródła prawa, obowiązki każdej ze stron, zamierzającej zawrzeć umowę o ppp

➡ Ppp jako zamówienie publiczne na tle tradycyjnych instrumentów realizacji zadań administracji publicznej:

Czy ppp to zamówienie publiczne?

➡ Źródła prawa (polskiego i unijnego) z zakresu ppp i koncesji:

Jakie akty prawne regulują współpracę typu ppp w Polsce i UE? Jakie są między nimi powiązania?

➡ Dyskusja

13:10-13:50 Obiad

13:50-15:20 Doświadczenia i perspektywy regionalne na tle innych krajów i całej Polski

➡ Rynek ppp na świecie. Rynek ppp w Polsce, ze szczególnym uwzględnieniem regionu, w którym odbywa się dane seminarium

➡ Dyskusja

15:20-15:30 Przerwa

15:30-17:00 Zagadnienia związane z nawiązaniem współpracy publiczno-prywatnej

➡ Proces przygotowania ppp – zakres analiz przygotowawczych strony publicznej a zadania strony prywatnej

➡ Dialog techniczny – szansa na pierwsze spotkanie strony publicznej i prywatnej

➡ Możliwość wykorzystania funduszy UE do realizacji projektów ppp

➡ Przebieg procedury koncesyjnej i przetargowej z uwzględnieniem ochrony tajemnicy handlowej przedsiębiorstwa

➡ Dyskusja

➡ **Podział Uczestników na dwie grupy do pracy podczas drugiego dnia seminarium**

PROGRAM SEMINARIUM (DZIEŃ II)

9:00-10:30 Analiza zasadności realizacji przedsięwzięcia ppp

- ➔ Zakres analizy prawnej, technicznej i ekonomicznej przedsięwzięcia, a dialog techniczny
- ➔ Test rynku - czyli jak ocenić rynkową atrakcyjność przedsięwzięcia
- ➔ Zadania podmiotu publicznego i współpraca z inwestorem na etapie testu rynku
- ➔ Dyskusja

10:30-10:40 Przerwa

10:40-12:10 Wybór inwestora

12:10-12:20 Przerwa

12:20-13:40 Zarządzanie projektem ppp

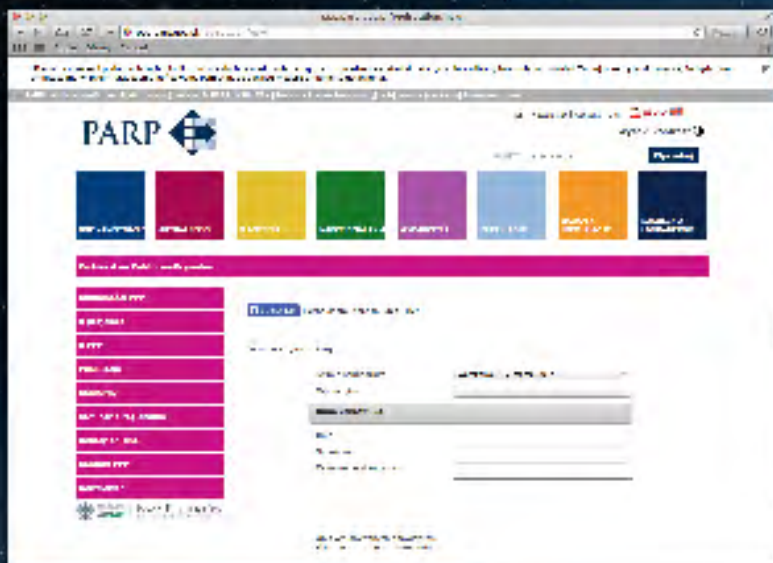
- ➔ Kluczowe postanowienia umowy
- ➔ Wykonywanie umowy - działania kontrolne podmiotu publicznego
- ➔ Zasady zakończenia współpracy
- ➔ Dyskusja

13:40-14:00 Obiad

14:00-15:15 Konsultacje

- ➔ Możliwość konsultacji szans na uczestnictwo podmiotu prywatnego w rynku ppp

15:15 Zakończenie seminarium



www.ppp.parp.gov.pl

